

# Мурат Тургунов

бизнес-эксперт по продажам,  
"играющий тренер" в сфере  
продаж в конкурентной среде

По первому образованию дипломат.  
Также учился на кинопродюсера и на  
бизнес-психолога. Имею степень **МВА**

## ЭКСПЕРТНОСТЬ

- Партизанские продажи
- Переговоры с ЛПР
- Эффективные продажи
- Активные продажи в B2B
- Продажи по телефону
- Презентация услуг
- Обслуживание клиентов
- Создание отдела продаж

## АВТОР КНИГ

"Продажи невидимого"

"Партизанские продажи" **BEST SELLER**

"Восточный продавец"

"Анти-Наполеон"

Автор идеи и продюсер проекта  
"Премия "Коммерческий  
директор года"

Статьи в изданиях "E-executive",  
"Коммерческий Директор" и т.д.  
Частый гость бизнес-конференций,  
радио и телеканала **Россия**

## ИНТЕРЕСНЫЕ ПРОЕКТЫ



За нестандартные подходы к  
продажам получил прозвище  
"Восточный продавец"

Успешный опыт в продажах и в  
бизнесе в целом с 1997 года.  
Ученик легендарного тренера по  
продажам №1 – **Радмило Лукича**

## ЛИЧНЫЙ ОПЫТ

FMCG, страхование, авто,  
текстиль, хлопок и металл,  
консалтинг и бизнес-услуги

## КАРЬЕРА



- Менеджер по продажам
- Руководитель отдела продаж
- Директор по продажам
- Коммерческий директор
- Генеральный директор

В двух компаниях стал лучшим  
продавцом в истории компании,  
увеличив объем продаж **до 540%**

Сложные вещи привык объяснять  
простыми словами. Не использую  
**заумные слова**, сложные схемы  
и теории