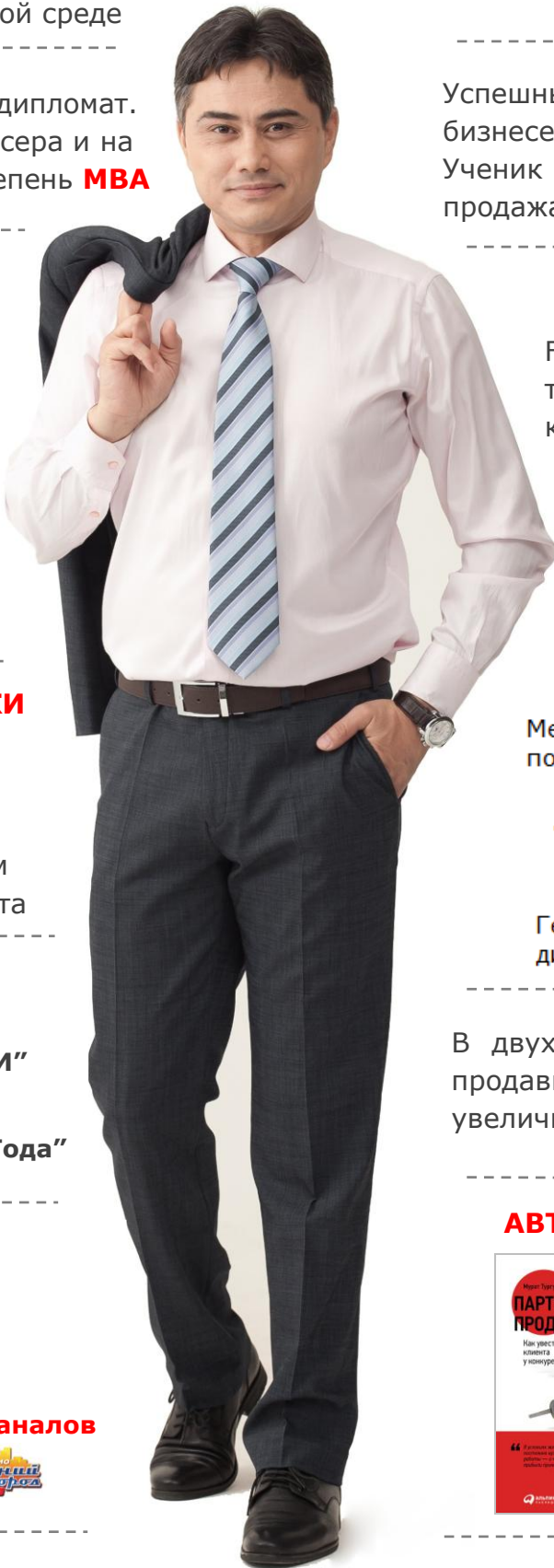


Мурат Тургунов

эксперт по управлению продажами и переговорам, "играющий тренер" в сфере продаж в конкурентной среде

По первому образованию дипломат. Также учился на кинопродюсера и на бизнес-психолога. Имеет степень **МВА**



ЭКСПЕРТНОСТЬ

- Партизанские продажи
- Управление продажами
- Переговоры с ЛПР
- Эффективные продажи
- Активные продажи в B2B
- Продажи сложных услуг
- Создание отдела продаж
- Работа с ключевыми клиентами

АВТОРСКИЕ РАЗРАБОТКИ

- ✓ Квадрант продавца
- ✓ Конкурентная разведка
- ✓ План встречи с клиентом
- ✓ Подготовка к переговорам
- ✓ Удовлетворенность клиента

ПРОДЮСЕР ПРОЕКТОВ

конференция
"УПРАВЛЕНИЕ ПРОДАЖАМИ"

премия
"Коммерческий Директор Года"

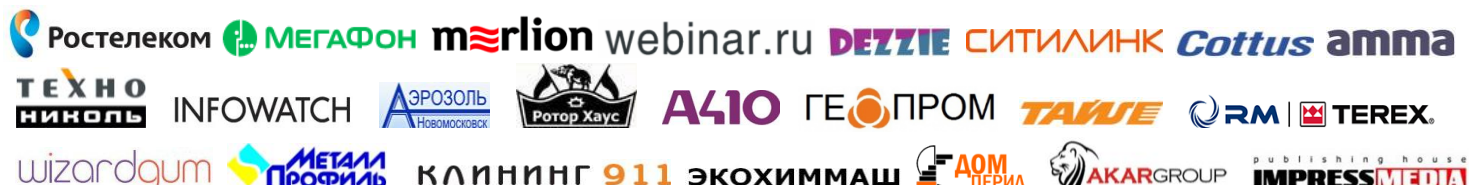
СТАТЬИ В ИЗДАНИЯХ



Частый гость радио и телеканалов



ИНТЕРЕСНЫЕ ПРОЕКТЫ



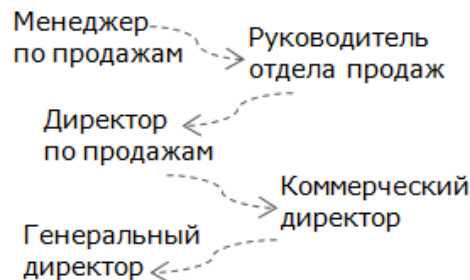
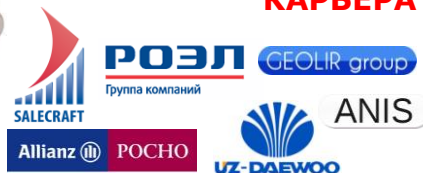
За нестандартные подходы к продажам получил прозвище **"Восточный продавец"**

Успешный опыт в продажах и в бизнесе в целом с 1997 года. Ученик легендарного тренера по продажам №1 – **Радмило Лукича**

ЛИЧНЫЙ ОПЫТ

FMCG, страхование, авто, текстиль, хлопок и металл, консалтинг и бизнес-услуги

КАРЬЕРА



В двух компаниях стал лучшим продавцом в истории компании, увеличив объем продаж **до 540%**

АВТОР БЕСТСЕЛЛЕРОВ ^{BEST SELLER}

