

мастер-класс для ТОП-менеджеров

ПЕРВЫЙ ПОСЛЕ БОГА

инструменты эффективного руководителя

ПЕРСОНАЛ

Привлечение лучших

от поиска до адаптации нового сотрудника

- Квадрант продавца в менеджменте
- Кого брать на работу?
- Ошибки на собеседовании
- Правильная адаптация новичков

Управление персоналом

развитие и удержание лучших сотрудников

- Эффективное обучение сотрудников
- Точечная мотивация персонала
- Удержание звездных сотрудников
- Как сделать сотрудников счастливыми?
- Постановка задач и делегирование полномочий
- Моббинг и как правильно уволить сотрудников

ПРОДАЖИ

Продажи для ТОПов

продажи на уровне первых лиц

- Организация системы продаж
- Технология top-to-top продаж
- Управление клиентами (ABC XYZ)
- Прогноз и план продаж

Маркетинг продаж

от создания продукта до конечного потребителя

- Маркетинг продаж в бизнесе
- Маркетинг с бюджетом и без
- Маркетинговая стратегия на пяти пальцах
- Внедрение клиентского сервиса

ЭФФЕКТИВНОСТЬ

- Удержание авторитета руководителя
- Лидерство и создание команды
- Эмоциональный интеллект руководителя
- Управление временем и совещаниями



СПИКЕР

Мурат Тургунов

эксперт по управлению продажами
международного класса

АУДИТОРИЯ

- Владельцы бизнеса
- Генеральные директора
- Коммерческие директора
- Директора по продажам
- Руководители отдела продаж

КОНТАКТЫ:

Email: murat@turgunov.ru

Website: turgunov.ru

Instagram: [@murat.turgunov](https://www.instagram.com/murat.turgunov)

Facebook: [/murat.turgunov](https://www.facebook.com/murat.turgunov)

Youtube: [Восточный продавец](https://www.youtube.com/channel/UC...)

Address: Москва, Маршала Рыбалко, 2